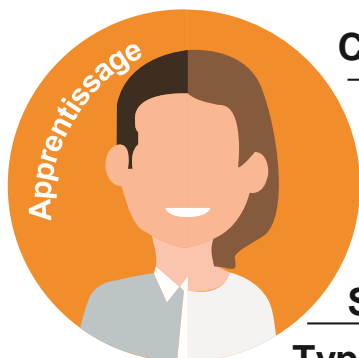


Intitulé Diplôme : BTS Technico-Commercial option Biens et Services Industriels

Métiers : Négociation commerciale

Niveau : 3

Lieu : Saint André à LE TEIL (07)



Code diplôme : 320 200 08

Date d'ouverture : 2017

Nombre de place : 12

Durée de la formation : 2 ans

Statut : Apprenti Salarié

Type de contrat : Contrat d'apprentissage (CDD ou CDI)

Type d'alternance : 1 semaine en formation, 1 semaine en entreprise

Heures de formation : 1350 heures sur 2 ans

● **Objectifs :**

● **Conditions d'entrée :**

● **Niveau d'entrée :**

- BAC STI2D,
- BAC STMG,
- BAC PRO de spécialités Industrielles (toutes filières), Commerce, Vente A.R.C.U.

● **Âge :**

- Avoir entre 15 et 26 ans.

NB : Pas de conditions d'âge pour toute personne en situation de handicap reconnu.

● **Modalités d'inscription et d'accompagnement :**

- Dossier d'inscription sont remis lors de l'entretien avec la Responsable des BTS TC,
- Signer un contrat d'apprentissage.

● **Type d'entreprises d'accueil :**

- Une entreprise Prestataire de Services Industriels
- Une entreprise de Négoce Commercialisation de Biens et de Services Industriels.

● **Poursuite d'études :**

- Licence Professionnelle.

● **Débouchés professionnels :**

- Commercial, technico-commercial, responsable des ventes (différentes terminologies selon les entreprises)

Aucun frais de scolarité. Formation financée par le Conseil Régional Auvergne Rhône Alpes, la taxe d'apprentissage et autres fonds.

● Répartition Horaires et modalité d'examens :

	Disciplines du référentiel du diplôme ou du titre / modules d'enseignement (ECTS) (*)	Répartition prévue en nombre d'heures	
		1 ^{ère} année	2 ^{ème} année ou Formation en un an
Enseignements généraux ou théoriques ou transversaux à toutes les disciplines	Culture Générale et Expression	60	57
	Communication en Langue Vivante Étrangère (anglais)	60	57
	Sous total	120	114
Enseignements professionnels ou spécifiques	Communication technique	40	38
	EEJ	60	57
	STI	120	114
	Développement clientèle	80	76
	Management	100	95
	Communication négociation	100	95
	Projet	40	38
	Sous total	540	513
Accompagnement et suivi personnalisé		40	23
Total annuel		700	650

● Équipe Pédagogique :

Enseignants et formateurs habilités.

● Les plus (voyages, actions diverses...) :

- Partenariat avec : Groupe MAZET et Gerflor,
- Participation à des actions diverses (Salons Professionnels et / ou Particuliers, évènements Sportifs, Echanges Linguistiques, Soirée professionnelles),