

Intitulé Diplôme : BAC PRO Commerce

Métiers : Commerce Vente

Niveau : 4



Lieu : Les 3 Vallées à THONON LES BAINS (74)

Code diplôme : 400 31 202

Date d'ouverture : 2014

Nombre de place : 12

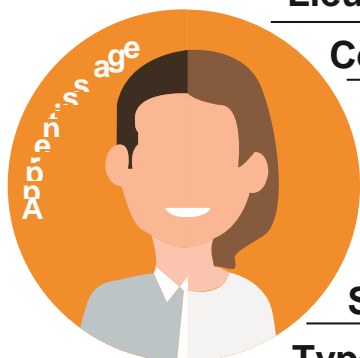
Durée de la formation : 2 ans

Statut : Apprenti Salarié

Type de contrat : Contrat d'apprentissage (CDD ou CDI)

Type d'alternance : lundis et mardis au CFA

Heures de formation : 1350 heures sur 2 ans



- **Objectifs : obtention du diplôme éducation nationale du baccalauréat professionnel commerce**
- **Conditions d'entrée :**
 - **Niveau d'entrée :**
 - Après un diplôme de niveau 5 (CAP/BP),
 - Seconde générale ou Seconde professionnelle pour intégrer directement la classe de 1^{ère}.
 - **Âge :**
 - Avoir entre 15 et 26 ans.

NB : Pas de conditions d'âge pour toute personne en situation de handicap reconnu.

- **Modalités d'inscription et d'accompagnement :**
 - Retirer un dossier d'inscription ou à télécharger sur le site : lycee3vallees.fr,
 - Participer à un entretien individuel et/ou accompagnement individuel et collectif pour la recherche d'entreprise,
 - Signer un contrat d'apprentissage.
- **Type d'entreprises d'accueil :**
 - Commerces de petite taille et indépendants,
 - Commerces franchisés,
 - Groupements d'achats de détaillants,
 - Commerces spécialisés,
 - Grandes surfaces (rayons avec vente conseil : hi-fi, électroménager ...),
 - Grands magasins et magasins populaires,
 - Magasins d'usine.
- **Poursuite d'études :**
 - BTS Management des Unités Commerciales,
 - BTS Négociation Relation Client
 - BTSA Technico-Commercial jardin et végétaux d'ornement,
 - BTSA Technico-Commercial produits alimentaires et boissons,
 - BTSA Technico-Commercial animaux d'élevage et de compagnie.

Aucun frais de scolarité. Formation financée par le Conseil Régional Auvergne Rhône Alpes, la taxe d'apprentissage et autres fonds.

● **Débouchés professionnels :**

- Assistant de vente,
- Employé commercial,
- Vendeur spécialisé Adjoint du responsable de petites unités commerciales.
- Conseiller de vente,
- Vendeur, Vendeur conseil,

● **Répartition Horaires et modalité d'examens :**

	Disciplines du référentiel du diplôme ou du titre / modules d'enseignement (ECTS) (*)	Répartition prévue en nombre d'heures		CCF ou ponctuelle/ écrit...
		2 ^{ème} année ou Formation en un an	3 ^{ème} année	
Enseignements généraux ou théoriques ou transversaux à toutes les disciplines	FRANÇAIS	60	60	Ponctuel écrit
	HIST-GEO/ED CIVIQUE	60	60	Ponctuel écrit
	LV1	50	50	CCF
	LV2	50	50	CCF
	EPS	45	45	CCF
	ARTS APPLIQUES	36	36	CCF
	Sous total	301	301	
Enseignements professionnels ou spécifiques	ANIMER, GERER, VENDRE, ECO DROIT	289	289	Ponctuel écrit + CCF
	MATHEMATIQUE	50	50	CCF
	PSE	35	35	CCF
	Sous total	374	374	
Total annuel		675	675	

● **Équipe Pédagogique :**

- ✓ Coordinatrice et suivi en entreprise : Laetitia SAXE
- ✓ Formateur principal commerce / éco droit : Laetitia SAXE
 - Anglais : Sandrine COLLOUD
 - Espagnol : Angeles VILLADONGOS
 - Mathématiques : Stéphanie HYVERT
 - Français : Véronique GUEGUEN
 - Histoire géographie : Magalie MOREL CHEVILLET
 - PSE : Corinne PROISY
 - EPS : Corinne PROISY
 - Arts plastiques : Nathalie MACIA

● **Plateaux techniques :**

- Laboratoire de vente,
- vitrine,
- salle multimédia.

● **Les plus (voyages, actions diverses...) :**

- Sorties culturelles : théâtre, musées
- Sorties pédagogiques : Genève, Annecy
- Voyage scolaire

● **Taux de réussite examens des 3 dernières années :**

2017 : 100%

2016 : 100%