

BTS COMMERCE INTERNATIONAL

BTS CI

Objectifs

Le titulaire de ce BTS est un assistant/gestionnaire import-export travaillant généralement dans des entreprises industrielles, commerciales ou de prestations de services (transporteurs, transitaires, banques, assurances...), principalement des PME. Il contribue au développement commercial international de l'entreprise en participant aux actions de promotion et de prospection. Il exécute des contrats d'achat/vente à l'international. Il assure l'interface avec les clients et les fournisseurs, de la cotation ou de l'offre de paiement et la gestion administrative des commandes export et des achats à l'étranger. Il participe à la conception de tableaux de bord, en assure le suivi. Il contribue à la gestion des risques de paiement, de change, de transport.

Entreprises d'accueil

- Entreprises industrielles, transitaires, banques, assurances, principalement des PMF
- Sociétés de commerce internationale exportatrices, spécialisées dans l'import-export.

Prérequis

- Âge: jusqu'à 29 ans révolus.
- **Niveau d'entrée :** Titulaire d'un BAC général, technologique ou professionnel. Attestation de niveau de langue, voire tests et/ou entretien.
- Motivation à exercer le métier visé et pour la formation en alternance.

Modalités d'inscription

- Dossier de candidature complété.
- Participation à la réunion d'information et/ou à l'entretien de vérification des prérequis.
- Participation aux ateliers de recherche d'entreprises le cas échéant.
- Signature d'un contrat d'apprentissage ou Attestation d'engagement de l'employeur.

Formation par apprentissage

Code diplôme

Code RNCP

32031215

35800

Niveau de sortie

Titre reconnu par l'État de Niveau 5 (cadre européen des certifications), équivalent à un Bac+2, soit 120 crédits ECTS.

Durée de la formation

1350 heures (sur 2 ans). Démarrage fin Août, début septembre.

Durée du contrat

2 ans, modulable en fonction du positionnement* (jusqu'à 1 an supplémentaire pour les personnes en situation de handicap).

Rythme de l'alternance

En moyenne:

- 2 jours en UFA,
- 3 jours en entreprise.

Le calendrier peut varier pour tenir compte des périodes d'activité fortes en entreprise.

Le calendrier d'alternance est remis lors de l'inscription.

Coordonnées de l'UFA



Sup Bellevue Assomption Lyon

172 avenue Jean Jaurès 69007 **LYON** 04 37 65 30 70 alternance@assomption-lyon.org www.assomption-lyon.org

^{*} Positionnement : Personnalisation du parcours possible en fonction du parcours antérieur et des résultats d'une évaluation diagnostique, avec entrée décalée sur parcours possible. Nous pouvons adapter nos parcours aux situations de handicap.



Architecture et contenu de la formation

Bloc de compétences

1. Développer la relation commerciale dans un environnement interculturel

- Exploiter les données clients/fournisseurs
- Gérer la relation commerciale internationale
- Communiquer en français et en anglais dans des contextes interculturels
- Assurer la coordination des services

2. Mettre en œuvre des opérations internationales

- Organiser, contrôler et suivre la réalisation d'un contrat international
- Évaluer les conséquences des choix opérés
- Mesurer les risques, gérer leur couverture, les sinistres et les litiges
- Contrôler et suivre les processus et la chaîne documentaire
- Évaluer les prestations de service

3. Participer au développement commercial international

- Réaliser une veille sur l'environnement global de l'entreprise
- Analyser et synthétiser les informations sur un marché cible
- Recenser et identifier des modalités de déploiement sur un marché cible
- Contribuer aux démarches d'adaptation liées au développement international de l'entreprise
- Participer à la prospection commerciale.

Période de formation de 4 semaines minimum à l'étranger.

Méthodes mobilisées

Formation par la voie de l'apprentissage. Pédagogie de l'alternance.

L'enseignant-formateur construit des séquences d'apprentissage en lien avec les expériences en entreprise des alternant(e)s et le métier préparé.

Des outils de liaison relatifs au suivi de l'apprentissage sont mis en place, en particulier le livret d'apprentissage dont l'utilisation est obligatoire.

A minima, deux visites de suivi sont menées par les formateurs par année de formation, et un dialogue régulier est noué avec les maîtres d'apprentissage.

Pédagogie active privilégiant :

- Les mises en situation ou simulations individuelles et collectives de résolution de problèmes (exercices pratiques, travaux sur plateaux techniques)
- La mobilisation des savoirs acquis en cours théoriques sur l'élaboration de projets
- Une organisation coopérative des apprentissages
- Une responsabilité personnelle de l'alternant(e) (plan de travail, auto-évaluation).



COMMERCE VENTE

Évaluations certificatives / Sessions d'examen *

Épreuves	Coefficient	Туре	Forme	
E1 - Culture générale et expression	3	Ponctuel	Ecrit	
E2 - Langue vivante étrangère 2	3	Ponctuel	Ecrit et oral	
E3 - Culture économique juridique et managériale	3	Ponctuel	Ecrit	
E4 - Relation commerciale intercultu- relle en anglais et en français	7	CCF	Ecrit et oral	
E5 - Mise en œuvre des opérations internationales	5	Ponctuel	Ecrit	
E6 - Développement commercial international	4	CCF	Oral	
EF1 - Communication en langue vivante étrangère 3 (facultative)		Ponctuel	Oral	
EF2 - Valorisation d'une année de césure (facultative)		CCF	Oral	
EF3 - Engagement étudiant (facultative)		CCF	Oral	

^{*} Sessions d'examen adaptées aux situations de handicap.

Possibilité de valider un ou des blocs de compétences : Non.

Modalités d'évaluation

Afin d'aider l'alternant(e) à progresser, des évaluations régulières lui permettent de se situer par rapport aux objectifs à atteindre :

- Évaluation des acquis en centre de formation (Quizz, QCM, Devoirs surveillés, Productions personnelles, Entraînement aux épreuves, Questionnaire oral...)
- Évaluation en entreprise (Entretiens tripartites avec le Maître d'apprentissage)
- Entretiens individuels d'évaluation formative, de régulation, de bilan jusqu'à l'inscription à la certification visée.

Références: Taux moyens du CFA régional

	2022-23	2021-22	2020-21	2019-20
Taux de réussite du BTS CI dans l'UFA	-	-	-	-
Taux de réussite globaux Effectif présenté	-	87% 2200	90% 1303	90% 1053
Insertion professionnelle (Enquête réalisée 6 mois après la fin de formation)	-	en cours	44%	44%
Taux de poursuite d'étude	-	en cours	50%	44%
Satisfaction globale Apprentis entrant (Enquête réalisée en début de formation auprès de l'ensemble des apprentis du CFA) Répondants / Sondés	89% 600/2531	90% 365/2485	92%	94%
Satisfaction globale Apprentis sortant (Enquête réalisée en fin de formation auprès de l'ensemble des apprentis du CFA) Répondants / Sondés	-	68% 354/2400	83%	86%
Taux d'abandon globaux	-	14%	11%	-

Retrouvez également tous les résultats globaux du CFA Aktéap sur notre site internet.

Après la formation

Suites de parcours possibles / Passerelles :

- Licence pro mention commercialisation de produits et services
- Licence pro mention e-commerce et marketing numérique
- Licence pro mention gestion des achats et des approvisionnements
- Licence pro mention logistique et transports internationaux
- Licence pro mention métiers du commerce international

Débouchés professionnels :

- Assistant export,
- Assistant import-export,
- Assistant ADV (Administration Des Ventes) export,
- Assistant import,
- Gestionnaire import-export,
- Agent de transit/agent d'exploitation (aérien, maritime, import ou export),
- Assistant représentant en douane enregistré



Modalités financières

Aucuns frais de scolarité pour l'apprenti.

La formation est éligible à la prise en charge financière par l'Opérateur de Compétences (OPCO) de l'entreprise d'accueil.

Coût moyen préconisé par France Compétences : 8 225 €.

Pour les employeurs publics d'État et hospitaliers, la formation est également prise en charge par ces derniers en totalité.

Pour les employeurs publics territoriaux, la formation est prise en charge à 100% par le CNFPT (Centre National de la Fonction Publique Territoriale).

Rémunération de l'apprenti

L'apprenti perçoit une rémunération déterminée en pourcentage du SMIC (Salaire Minimum Interprofessionnel de Croissance).

Année d'exécution du contrat	Apprenti de moins de 18 ans	Apprenti de 18 à 20 ans	Apprenti de 21 à 25 ans	Apprenti de 26 ans et plus
1 ^{re} année	27%	43%	53%*	100 %*
2º année	39%	51%	61 %*	100 %*
3 ^e année	55%	67%	78 %*	100 %*

^{*} Toutefois, sa rémunération peut être supérieure au SMIC si l'entreprise applique des accords (de convention collective ou de branches professionnelles, d'entreprises...) proposant un salaire minimum supérieur au SMIC.

En cas de succession de contrats, la rémunération est au moins égale au minimum légal de la dernière année du précédent contrat (même employeur ou nouvel employeur).

Cas particuliers

- Vous étiez déjà en contrat d'apprentissage, dans le cas d'une succession de contrats chez le même employeur ou un nouvel employeur pour un nouveau diplôme : maintien du salaire initial (augmentation seulement si modification de la tranche l'âge).
- Vous poursuivez un parcours en formation en apprentissage après une 1^{re} année de BTS ou BTSA sous statut scolaire : La rémunération sera celle d'une 2^e année d'exécution du contrat.
- Une majoration de 15 points est applicable à la rémunération réglementaire à laquelle peut prétendre l'apprenti au jour de la conclusion de ce nouveau contrat, si les 3 conditions cumulatives suivantes sont remplies :
- diplôme ou titre de même niveau que celui précédemment obtenu ;
- qualification en rapport direct avec celle qui résulte du diplôme ou titre précédemment obtenu ;
- durée du contrat inférieure ou égale à 1 an.

À défaut de remplir ces 3 conditions, la majoration de 15 points ne s'applique pas.



Aides financières de l'apprenti

- Aide pour l'acquisition du 1er équipement (selon OPCO).
- Aide pour l'**hébergement** (maxi 6 € par nuitée lors des périodes de formation au CFA).
- Aide pour la **restauration** (maxi 3 € par repas lors des périodes de formation au CFA).
- Aide au financement du **permis de conduire** de 500€ pour les apprentis majeurs.

Délais d'inscription

Les inscriptions sont ouvertes à compter de mars.

Le contrat d'apprentissage peut débuter en entreprise 3 mois avant la date de début de la formation.

Intégration possible en cours de formation et tout au long de l'année selon le diagnostic du positionnement à l'entrée pour réduction de la durée de la formation.

Publics accueillis

Formation proposée sous statut d'apprentissage exclusivement.



COMMERCE VENTE

Accès par transport

Établissement situé dans Lyon à proximité du centre.

- Métro B Place Jean Jaurès Oullins/Charpennes à la sortie de l'établissement.
- Parc à vélo et Station Vélo'V à la sortie de l'établissement.
- Gare TER «Jean Macé» (1 station de métro 10 min à pieds)
- Gare TGV «Part Dieu» (3 stations de métro).
- Tram T2 arrêt «Jean Macé» 10mn à pieds (ou 1 station de métro)
- Tram T1 et T6 arrêt «Debourg» 10 min à pieds (ou 1 station de métro)
- Places de parking gratuites aux alentours.
- Ligne de bus à proximité : C7 et 64

Accessibilité P.M.R. des locaux

Oui totale.

Les + de la formation

• Engagements et partenariats

- Réseau des écoles de l'Assomption.
- Charte Erasmus+.
- Projet Voltaire.
- Partenariat avec les associations professionnelles liées au métier.

Restauration

- Salle repas équipée d'un réfrigérateur et micro-ondes.
- Commerces alimentaires et de restauration à proximité.

Hébergement

- Internat sur le site de La Mulatière, à 20 min.
- Liste de foyers étudiants ou résidences étudiantes transmis par l'UFA.
- Liste de logements chez l'habitant transmis par l'UFA.

Matériel / Équipement

- Les étudiants accèdent à l'ENT (Espace Numérique de Travail) de l'établissement gratuitement, et se voient attribuer un mail professionnel à leur entrée dans l'établissement et à un espace de stockage de documents.
- ENT qui permet le travail à distance.
- Les salles de cours sont équipées d'un PC et d'un vidéoprojecteur.

Coordonnées de l'UFA



Sup Bellevue Assomption Lyon

172 avenue Jean Jaurès 69007 **LYON** 04 37 65 30 70 alternance@assomption-lyon.org www.assomption-lyon.org

Référente Handicap

Valérie HUMEAU alternance@assomption-lyon.org

